

**Fakultet za turizam i hotelijerstvo / Turizam i hotelijerstvo / MARKETING U TURIZMU**

<b>Naziv predmeta:</b>	MARKETING U TURIZMU			
<b>Šifra predmeta</b>	<b>Status predmeta</b>	<b>Semestar</b>	<b>Broj ECTS kredita</b>	<b>Fond časova (P+V+L)</b>
420	Obavezan	3	5	3+2+0
<b>Studijski programi za koje se organizuje</b>	Turizam i hotelijerstvo			
<b>Uslovljenost drugim predmetima</b>	Nema.			
<b>Ciljevi izučavanja predmeta</b>	Upoznavanje studenata sa teorijskim i praktičnim aspektima marketinga u turizmu kao savremene tržišne koncepcije. Cilj je razumijevanje međuzavisnosti primjene marketinga u turizmu kod različitih nosilaca turističke ponude i na nivou turističke destinacije, kao i osposobljavanje studenata za upravljanje marketinškim aktivnostima u turizmu.			
<b>Ishodi učenja</b>	- Poznaje i pravilno interpretira osnovne pojmove vezane za marketing u turizmu - Istražuje tržišne odnose ponude i tražnje u skladu sa novim trendovima u turizmu - Identificira i razumije elemente marketing aktivnosti u turističkoj industriji - Koristi instrumente marketing miksa u turizmu - Strateški usmerava i valorizuje marketing aktivnosti u turizmu - Stvara prepostavke za rast konkurentnosti turističke destinacije i preduzeća u turizmu			
<b>Ime i prezime nastavnika i saradnika</b>	Prof. dr Andriela Vitić - Ćetković			
<b>Metod nastave i savladanja gradiva</b>	predavanja, vježbe, seminari, studijske posjete (fieldwork/ field visit report), konsultacije			
<b>Plan i program rada</b>				
Pripremne nedelje	Priprema i upis semestra			
I nedjelja, pred.	Priroda marketinga.			
I nedjelja, vježbe	Studija slučaja. Podjela tema seminarskih radova.			
II nedjelja, pred.	Marketinško okruženje.			
II nedjelja, vježbe	Studija slučaja. Podjela tema seminarskih radova.			
III nedjelja, pred.	Marketinška istraživanja i informacioni sistemi.			
III nedjelja, vježbe	Studija slučaja. Podjela tema seminarskih radova.			
IV nedjelja, pred.	Strategija segmentacije tržišta.			
IV nedjelja, vježbe	Studija slučaja. Odbrana seminarskih radova.			
V nedjelja, pred.	Targetiranje, pozicioniranje i repozicioniranje kao marketing strategije.			
V nedjelja, vježbe	Studija slučaja. Odbrana seminarskih radova.			
VI nedjelja, pred.	Menadžment turističkog proizvoda i brenda.			
VI nedjelja, vježbe	Studija slučaja. Odbrana seminarskih radova.			
VII nedjelja, pred.	Upravljanje marketingom usluga.			
VII nedjelja, vježbe	Studija slučaja. Odbrana seminarskih radova.			
VIII nedjelja, pred.	Strategija formiranja cijena u turizmu.			
VIII nedjelja, vježbe	Studija slučaja. Odbrana seminarskih radova.			
IX nedjelja, pred.	Tehnike masovnih komunikacija u turizmu.			
IX nedjelja, vježbe	Studija slučaja. Odbrana seminarskih radova.			
X nedjelja, pred.	Kolokvijum.			
X nedjelja, vježbe	Studija slučaja. Odbrana seminarskih radova.			
XI nedjelja, pred.	Tehnike direktnih komunikacija u turizmu.			
XI nedjelja, vježbe	Studija slučaja. Odbrana seminarskih radova.			
XII nedjelja, pred.	Menadžment prodaje. Kanali marketinga.			
XII nedjelja, vježbe	Studija slučaja. Odbrana seminarskih radova.			
XIII nedjelja, pred.	Marketing planiranje i strategija.			

XIII nedjelja, vježbe	Studija slučaja. Odbrana seminarskih radova.					
XIV nedjelja, pred.	Marketing turističke destinacije.					
XIV nedjelja, vježbe	Studija slučaja. Odbrana seminarskih radova.					
XV nedjelja, pred.	Posebni aspekti primjene marketinga u turizmu.					
XV nedjelja, vježbe	Studija slučaja. Odbrana seminarskih radova.					
<b>Opterećenje studenta</b>						
<b>Nedjeljno</b>	<b>U toku semestra</b>					
<b>5 kredita x 40/30=6 sati i 40 minuta</b> 3 sat(a) teorijskog predavanja 0 sat(a) praktičnog predavanja 2 vježbi <b>1 sat(a) i 40 minuta</b> samostalnog rada, uključujući i konsultacije	Nastava i završni ispit: <b>6 sati i 40 minuta x 16 =106 sati i 40 minuta</b> Neophodna priprema prije početka semestra (administracija, upis, ovjera): <b>6 sati i 40 minuta x 2 =13 sati i 20 minuta</b> Ukupno opterećenje za predmet: <b>5 x 30=150 sati</b> Dopunski rad za pripremu ispita u popravnom ispitnom roku, uključujući i polaganje popravnog ispita od 0 do 30 sati (preostalo vrijeme od prve dvije stavke do ukupnog opterećenja za predmet) <b>30 sati i 0 minuta</b> Struktura opterećenja: <b>106 sati i 40 minuta (nastava), 13 sati i 20 minuta (priprema), 30 sati i 0 minuta (dopunski rad)</b>					
<b>Obaveze studenta u toku nastave</b>	Studenti su obavezni da pohađaju nastavu i vježbe.					
<b>Konsultacije</b>	Nakon časova i po dogovoru s profesorom.					
<b>Literatura</b>	1. Popesku, Jovan (2018): Marketing u turizmu i hotelijerstvu, Univerzitet Singidunum, Beograd 2. Cvijanović, Drago (2016): Marketing u turizmu, Univerzitet u Kragujevcu, Fakultet za hotelijerstvo i turizam, Vrnjačka Banja 3. Kotler, Ph.; Bowen, J.; Makens, J., Baloglu, S, (2017): Marketing for hospitality and Tourism, Pearson, NY					
<b>Oblici provjere znanja i ocjenjivanje</b>	Prisutnost na časovima - do 10 bodova, seminarски rad - do 20 bodova, kolokvijum - do 20 bodova; završni ispit - do 50 bodova.					
<b>Posebne naznake za predmet</b>	Nema.					
<b>Napomena</b>						
<b>Ocjena:</b>	F	E	D	C	B	A
<b>Broj poena</b>	manje od 50 poena	više ili jednako 50 poena i manje od 60 poena	više ili jednako 60 poena i manje od 70 poena	više ili jednako 70 poena i manje od 80 poena	više ili jednako 80 poena i manje od 90 poena	više ili jednako 90 poena