

FORMULISANJE STRATEGIJE

Menadžment međunarodnog poslovanja,
01.04.2020.



Lorenzo Zambrano



Strateško planiranje – proces kojim menadžment kompanije ocjenjuje buduće aktivnosti kompanije i donosi odluke u vezi sa dugoročnim ciljevima.



Formulisanje strategije

- **Strategija**
- Kompleksnost sredine
- Ciljevi razvoja
- Promjene



Razlozi internacionalizacije

- Defanzivni (reaktivni):
- Agresivni (proaktivni):



Reaktivni razlozi internacionalizacije

- **Globalizacija konkurenata**
- Trgovinske barijere
- Regulacija
- Tražnja kupaca



Proaktivni razlozi internacionalizacije

- Ekonomija obima
- **Mogućnosti za razvoj**
- Pristup resursima i snižavanje troškova
- Podsticaji



Treba li Crna Gora da razvija podsticaje za strane investicije?



Proces razvijanja strategije

- 75% kompanija
- **Strateško planiranje**
- Strateška implementacija



Misija i ciljevi

- **Misija**
- Raison d'etre
- Dugoročna slika kompanije



- **Ciljevi**
- Profit / tržište / investicije / istraživanje / zaposleni

Ocjena okruženja

- Skeniranje okruženja
- Politička nestabilnost
- Valutna nestabilnost
- Nacionalizam
- Međunarodna konkurencija
- Zaštita životne sredine
- Međunarodni, regionalni i nacionalni nivo



Formulisanje strategije

- **Interna analiza**
KSFs
- **Konkurentska analiza**
SWOT
Konkurentska prednost



Pristup međunarodnom tržištu

- Globalizacija
- Regionalizam
- Globalne integrativne strategije



Strategijske alternative ulaska

- Izvoz i EMCs
- Licenciranje
- Franšizing
- Ugovorna proizvodnja
- Outsorsing
- Menadžment ugovori itd.

