

Instrukcije za pisanje CASE STUDY

Opšte napomene

- Student slobodno bira temu, odnosno case study, saglasno nastavnom programu;
- Student je dužan korektno citirati literaturu na koju se poziva – saglasno Harvard referencing system-u:
- Ako se pozivamo na nečiji nalaz, stav, skicu itd. na kraju rečenice, u tekstu, navodimo autora i godinu izdanja rada (npr. Drucker, 1990);

Opšte napomene

- Ako direktno preuzimamo(citiramo) rečenicu , mora biti pod navodnicima;
- Ako se pozivamo na rad više autora u tekstu, navodimo njihova imena, te godinu;

Literatura se navodi po abecednom redu imena prvih autora;

U literaturi se navodi: Autor, godina izdanja, naziv rada, izdavač, mjesto izdavača - npr. Drucker P. (1990): Menadžment za budućnost, Privredni pregled, Beograd;

Struktura rada

NASLOV

(strategija rasta ili transformacije ili neka funkcionalna strategija ili kultura ili ... organizacije XY)

Apstrakt – kratak opis teme (italic , do ¼ str.);

1. UVOD (obim do 1 str.)

- svrha rada, važnost teme ili motiv;*
- istraživačko pitanje (npr. način definisanja strategije ili važnost kulture organizacije);*

Struktura rada

- 2. METODOLOŠKI PRISTUP (*do 1 str.*)
 - Navesti da je osnovni istraživački metod analiza sadržaja case study;
 - Navesti metodološke pristupe i alate strategijskog menadžmenta koje ćete koristiti(Swot, analiza Jaza-a, BSC – uskladjene liste i sl.);
 - Navesti izvore podataka;
 - Naznačiti da se u prezentaciji teksta koristi metod dedukcije (od opšteg ka pojedinačnom);

Struktura rada

3. TEORETSKI OSNOV (*do 3 str.*)

- Koncizan teoretski pristup istraživačkom pitanju sa citiranjem literature;

4. CASE STUDY – *ORGANIZACIJE XY* (*saglasno naslovu*)

4.1. Analiza sredine i djelatnosti
(svrha utvrđivanje šansi i opasnosti koje generiše megaokolina i analiza Porterovih konkurenckih sila u predmetnoj djelatnosti);

Struktura rada

4.2. Analiza organizacije

(istorija, kultura, proizvodne sposobnosti, ljudski potencijal, itd. Može se koristiti npr. metod „okvir 7S“. Svrha je identifikovanje „snaga i slabosti“ organizacije);

4.3. SWOT analiza (*svrha je utvrditi kritične faktore uspjeha, odnosno gdje pokrenuti nove strategijske inicijative, kao elemente nove strategije*);

Struktura rada

- 4.4. Strategija rasta i/ili razvoja (*saglasno naslovu*)
(koristiti pristup BSC, tj. pokušati identifikovati elemente nove strategije u:
- ravni marketinga – inicijative jačanja konkurentske pozicije;*
 - ravni proizvodnih operacija – inicijative snaženja efikasnosti, cjenovne i necjenovne konkurentnosti;*
 - ravni učenja i znanja, što je prepostavka ostvarenja ciljeva u prethodnim ravnima;*

Struktura rada

5. SINTEZA NALAZA ISTRAŽIVNJA

- *Ključni nalazi u smislu definisanih strategijskih inicijativa i identifikovanog pravca rasta i/ili razvoja (ekspanzija ili diversifikacija) i metoda (interni ili eksterni ili strategijske alijanse);*

- *Ograničenja i neizvjesnosti, kao osnov za diskusiju na času u grupi.*

LITERATURA

PREZENTACIJA

- Autori su dva studenta;
- Ukupan obim 12-15 str.;
- Pravi se i prezentacija rada;
- Diskusija autora i ostalih studenata, o nalazima istraživanja, vodi se na času nakon prezentacije.