











Zahtjev primaoca za tзв. "naknadu za klijentelu"

Zahtjev primaoca za naknadu štete za povećani goodwill davaoca franšize

Sporna pitanja nakon isteka ug.

Obeštećenje primaoca za ugovorom predviđenu zabranu konkurenциje posle prestanka ugovora

Ugovor o franšizingu je metod saradnje dva ili više preduzeća , davaoca i primaoca franšizinga, kojim davalac kao vlasnik isključive upotrebe firme, žiga, oznake porijekla proizvoda, simbola drugih neregistrovanih znakova razlikovanja, proizvoda i usluga, kao i posebnog znanja i iskustva know-how, stavlja na raspolaganje primaocu pravo korišćenja uz određenu naknadu ili uz ostvarivanje drugih prednosti, skup proizvoda ili usluga, originalnih ili specificiranih, radi obaveznog i potpunog iskorišćavanja u skladu sa komercijalnim tehnikama koje je dvala cispobao i koje povremeno obnavlja, na ekskluzivan način, da bi realizovao najbolji prodor na određenom tržištu i da bi postigao ubrzani razvoj privredne djelatnosti....

Obaveze davaoca

- Ustupanje prava isključive prodaje robe ili vršenja usluge
- Ustupanje prava upotrebe robnog ili uslužnog žiga
- Ustupanje prava upotrebe firme, memoranduma i drugih poslovnih znakova
- Ustupanje know-how
- Vršenje nadzora
- Pružanje niza dopunskih usluga



Obaveze primaoca

- Obaveza primjene u poslovanju svih upustava i propisanih standarda poslovanja i tehnoloških postupaka u proizvodnji hrane, pića i sl (unutrašnja jednoobraznost), kao i obaveza spoljnog uniformnog uređenja sjedišta.
- Obaveza nabavke robe od davaoca franšizinga ili lica koje on naznači
- Obaveza određenog investiranja
- Obaveza čuvanja poslovne tajne
- Obaveza plaćanja naknade